



KARRIERECLUB MOERS

EIN GESPRÄCH ÜBER FINANZIELLE MÖGLICHKEITEN IM NETWORK-MARKETING

WaN: „Vielen Dank, dass Sie sich Zeit für uns nehmen. Unsere Neugier hat uns dazu veranlasst, einen Termin mit Ihnen zu vereinbaren. Was dürfen wir unter der Bezeichnung Karriereclub verstehen?“

KCM: „Meine Frau Britta und ich sind seit Januar 2012 Marketingpartner eines großen Networkmarketing-Handelsunternehmens, welches auch selbst sehr innovative Produkte Made in Germany produziert. Der Karriereclub Moers, baut in Zusammenarbeit mit weiteren Partnern, ein internationales Konsumentennetzwerk auf und kann so der Firma in über 30 Ländern weltweit Umsätze vermitteln.“

WaN: „Wie müssen wir das verstehen?“

KCM: „Im Grunde besteht unsere Aufgabe und die unserer Geschäftspartner darin, die Einkaufskarte des Unternehmens weiter zu empfehlen. Jeder der dann im Besitz dieser Karte ist, kann direkt im Unternehmen, ab Werk, zu Großhandelspreisen, seine Produkte bestellen. Keine Mindestabnahme! Jeder Geschäftspartner hat die gleichen Einkaufskonditionen und Möglichkeiten, mit uns Geld zu verdienen.“

WaN: „Was sind das für Produkte, welchen Nutzen hat der Verbraucher?“

KCM: „Momentan verfügt unser Partnerunternehmen LR Health & Beauty über ein Produktportfolio mit rund 1000 Produkten des alltäglichen Bedarfs, Verbrauchsgüter aus dem Bereich Gesundheit und Schönheit. Nachbestellungen daher wahrscheinlich! Unserem Unternehmen vertrauen keine geringeren Stars wie beispielsweise Bruce Willis, Markus Schenkenberg, oder Heidi Klum ihre Produktentwicklungen an. LR ist der größte Eau de Parfum Hersteller Europas!“

WaN: „Kundenkarten haben auch andere Einzelhändler!“

KCM: „Das ist richtig, aber wir umgehen mit der Einkaufskarte den Einzelhändler und bestellen direkt ab deutschen Hersteller. Übrigens nur eine Autostunde entfernt. Darf ich Sie mal zu einer Firmenbesichtigung einladen? Bekommen Sie bei ihrem Einzelhändler auch 30% Sofortrabatt auf den Katalogpreis?“

WaN: „Nun ja, eher nicht, aber auf die Firmenbesichtigung komme ich vielleicht nochmal zurück!“

KCM: „Sehen Sie und da fängt unser Geschäft an. Nehmen wir einen Designduft, 50ml Eau de Parfum, den bekommen Sie bei uns mit der Einkaufskarte für 17,80 Euro, Katalogpreis 24,95 Euro. Bis hierhin versteht unser Geschäft jeder! Der Gewinn liegt zwischen Einkauf und Verkauf, bekannt aus dem Einzelhandel. Bis hier klassischer Direktvertrieb.“

WaN: „Da muss man aber eine Menge Produkte an den Mann oder die Frau bringen um ein ansehnliches Einkommen zu erzielen!“

KCM: „Da gebe ich ihnen Recht und daher gibt es bei LR die Möglichkeit mit Hilfe des LR Bonus, aus dem Einkommen, ein Auskommen zu machen! Der Slogan der LR ist nicht umsonst: "MORE QUALITY FOR YOU LIFE". LR ist nämlich ein auf Networkmarketing spezialisiertes Unternehmen und zahlt daher Bonus auf vermittelte Umsätze, immer vom ersten bis zum letzten eines Abrechnungsmonates. Vermittelte Umsätze sind selbstständig getätigte Einkäufe des von mir vermittelten Einkaufskarteninhabers. Bis zu 21% Bonus in der ersten Karrierestufe! Später weit aus mehr!“

WaN: „Wo kommt dieser Bonus her?“

KCM: „Erinnern Sie sich noch an das Beispiel mit dem Designduft für 17,80 Euro Einkaufspreis bei LR? Unser Unternehmen, wie übrigens auch alle anderen produzierenden Unternehmen der Duftbranche, benötigen zur Produktion eines qualitativ hochwertigen 50ml Duftes, inklusive nett designten Flacons und Umverpackung, nicht mehr als 10,00 Euro. Gewinn bereits einkalkuliert. Den Rest verschlingt die Vermarktung und einen weiteren großen Anteil haben Groß- und Einzelhandel. Vermarktung und den Einzelhändler verkörpert bei uns aber der Networkpartner. Somit ist dieser gemäß dem einzigartigen LR Marketingplan mit bis zu 100% an den verbleibenden 7,80 Euro beteiligt.“

WaN: „Hört sich gut an.“

KCM: „Das ist richtig, aber es kommt noch besser. Als Karriereclub Moers bieten wir falls erwünscht, die Möglichkeit zur Einrichtung eines eigenen E-Shop, mit LR Produkten. Dieser ist mit dem Unternehmen verknüpft. Bestellungen die von außen darüber eingehen, erkennt LR als ihren Umsatz und verschickt die Produk-

te für Sie an ihren Kunden. Selbst mit der Rechnungsstellung brauchen Sie sich nicht befassen, dass erledigt LR für Sie und der Bonus, inklusive Handelsspanne kommt immer pünktlich auf ihr Konto.“

WaN: „Das ist ja ein völlig ausgereiftes Geschäftsmodell ähnlich eines Franchisebetriebes, wie z.B. McDonalds.“

KCM: „Guter Vergleich, allerdings benötigen Sie um in ein bewährtes Franchisemodell einsteigen zu können, meist 6-stellige Investitionsbeträge.“

WaN: „Wie sieht es bei Ihnen aus?“

KCM: „Vorweg muss ich ihnen noch versichern, dass LR seit 30 Jahren erfolgreich am Markt platziert ist und sich als Serviceunternehmen sieht, welches für seine Partner arbeitet. Mit LR haben sich schon eine Menge Menschen, jeglicher Herkunft, unabhängig von Bildung oder Alter, eine finanzielle Unabhängigkeit aufgebaut. Natürlich unterstützen wir unser stetig wachsendes Team im Karriereclub Moers, sobald es die Unterstützung abrufen. Erfolg ist im LR Geschäft freiwillig, man wird zu nichts verpflichtet. Bei uns wird keiner allein gelassen!“

WaN: „Was verstehen Sie unter finanzieller Unabhängigkeit?“

KCM: „Finanzielle Unabhängigkeit ist für mich erreicht, wenn Monat für Monat, für bereits geleistete Arbeit, genug passives Geld eingeht, für welches ich nicht mehr arbeiten muss und dadurch meine laufenden Kosten beglichen werden. Selbst im Ruhestand dürfte das in Zukunft nur den allerwenigsten gelingen, ohne Zusatzeinkommen, den heutigen Lebensstandard halten zu können.“

WaN: „Was muss ihr zukünftiger Geschäftspartner denn nun an finanziellen Mitteln aufbringen, um mit ihnen zusammen arbeiten zu dürfen?“

KCM: „Erst einmal muss er bereit sein, sich auf diese Chance einzulassen und verstehen, dass er mit uns und LR sein Leben positiv verändern kann! Ein wenig Hunger auf Erfolg kann sicherlich auch nicht schaden und er sollte in unser wirklich fantastisches Team passen. Um das festzustellen, sollte man sich kennen lernen. Wenn es bis hierher von beiden Seiten passt, empfehle ich ihm die Investition in eine Erstausrüstung, sagen wir 10 -15

Produkte, die kann er sich bei LR unter unserer Kundennummer bestellen und ist damit sofort Bonus berechtigt. Inklusive ist dann seine Vertriebslizenz-Einkaufskarte und natürlich wenn gewünscht, der bereits erwähnte E-Shop. Schon kann es los gehen! Business für unter 200,00 Euro und das einmalig, ohne weitere Verpflichtungen oder Mitgliedschaften.“

WaN: „Das hört man nicht alle Tage! Sind das hier in der Einfahrt Firmenwagen?“



KCM: „Ja, ganz richtig. Ab einer monatlichen Umsatzvermittlung von 2000,00 Euro in Gruppe sind sie bereits berechtigt, sich einen Firmenwagen zu bestellen. Zuzahlung pro Monat 55,00 Euro. Später fahren Sie dann komplett kostenfrei. Sagen ihnen Audi oder Mercedes als Firmenwagen zu!“

WaN: „Um einen stabilen Umsatz von 2000,00 Euro im Monat aufzubauen, wie viel Zeit benötige ich dafür?“

KCM: „Wenn Sie 5 Stunden in der Woche, 2 Monate lang mit uns, der Erfahrung aus mittlerweile 21 Jahren Selbstständigkeit, intensiv zusammenarbeiten, ist dieses erste Ziel spätestens im dritten Monat erreicht!“

WaN: „Welchen Rat geben Sie Interessenten?“

KCM: „Als erstes einmal etwas grundsätzliches, arbeiten Sie nicht an den Träumen ihres Arbeitgebers, sondern verwirklichen Sie IHRE ! Zweitens, zögern Sie nicht, rufen Sie uns an. Sie haben außer einer halben Stunde ihrer Zeit, nichts zu verlieren!“

WaN: „Vielen Dank für das offene und ehrliche Gespräch und weiterhin viel Erfolg.“

KCM: „Vielen Dank.“

www.karriereclubmoers.de
E-Shop unter: www.tm-lifestyle.de
02841/885529 oder 0172/2131039

